

Vente AGEFOR d'automne :

on s'arrache les douglas et épicéas, mais qui veut de nos gros sapins ?

La vente AGEFOR du 30 octobre dernier a rassemblé plus de quarante acheteurs et de nombreux propriétaires forestiers vendeurs. 39 000 m³ de résineux étaient mis en vente, au travers de 60 coupes : 23 000 m³ de douglas, 8 500 m³ d'épicéas, 6 000 m³ de sapin et 1 500 m³ de divers. 91 % du volume a été vendu en séance ou immédiatement après.



« Il est pas beau, mon sapin ? »

S'il y avait une tendance à retenir, c'est la baisse de la demande, donc des prix, sur le sapin pectiné, particulièrement pour ceux dont le volume est supérieur à 2 m³, et dans le cas de bois branchus.

Le propriétaire forestier ligérien ose néanmoins espérer que cette tendance n'est que passagère...

Dans notre région, cette essence semble boudée face au douglas, qui permet aux scieries du Massif Central de fournir des produits plus singuliers, mais aussi face aux coupes d'épicéas, qui présentent des diamètres et des qualités homogènes.



Il est vrai que les produits issus des coupes de jardinage sont souvent hétérogènes en qualité et que l'on a souvent affaire à de forts diamètres, peu en adéquations avec les besoins actuels des transformateurs.

L'avenir du sapin pourrait se profiler au travers de nouveaux débouchés qui se développent ici ou là, notamment par le biais d'équipements de seconde transformation installés récemment par les scieurs, mais également sous l'impulsion des interprofessions AUVERGNE PROMOBOIS et INTER FORET BOIS 42 (le problème étant semblable chez nos voisins auvergnats), qui planchent sur le déroulage ou la fabrication de contreplaqué.

On s'arrache douglas et épicéas

A contrario du sapin pectiné, ces deux autres essences prépondérantes dans la Loire bénéficient d'une forte demande.

Le marché du douglas est meilleur qu'en début d'année, notamment grâce à une reprise du marché belge.

Plusieurs coupes ont approché ou dépassé les 60 € de prix moyen, toutes en douglas, mais on notera qu'il n'y a plus de relations linéaires entre le volume moyen d'un arbre et son prix unitaire : une très belle coupe d'épicéas de 0,8 m³ de volume unitaire s'est ainsi vendue à 57 € / m³ de moyenne... contre 55 € pour de beaux douglas de 2,5 m³ de volume moyen !

Avantage net aux coupes bord de routes

On observera enfin que les scieries privilégient toujours davantage les parcelles situées en bordure de routes ou de chemins accessibles aux grumiers, cet avantage se traduisant de manière sensible sur le nombre d'offres et, évidemment, sur les tarifs.

Certaines scieries ne soumissionnent que les coupes bord de route !

Aussi, il nous semble important d'inciter propriétaires et collectivités à poursuivre leurs efforts de création et d'amélioration des voiries forestières, les investissements inhérents à ces travaux se traduisant aussitôt par une hausse notable des prix de vente.



En 2016...

AGEFOR organisera 3 ventes par appel d'offres, le marquage des coupes étant achevé 2 mois au préalable :

- * le 29 avril 2016 : résineux
- * le 16 septembre 2016 : feuillus
- * le 28 octobre 2016 : résineux.



Luc DÉTRUY, AGEFOR

Automne 2015	Volume moyen	Nombres de coupes	Nombre moyen d'offres	Prix moyen
Douglas	< 1 m ³	5	5,5	43 € / m ³
	1 à 1,5 m ³	12	5,5	51 € / m ³
	1,5 à 2 m ³	7	6,6	57 € / m ³
	> 2 m ³	4	5,8	58 € / m ³
Epicéa	< 1 m ³	9	5,3	50 € / m ³
	1 à 1,5 m ³	2	3,5	41 € / m ³
	1,5 à 2 m ³			
	> 2 m ³			
Sapin	< 1 m ³			
	1 à 1,5 m ³	1	3,0	44 € / m ³
	1,5 à 2 m ³	2	3,0	37 € / m ³
	> 2 m ³	6	2,3	38 € / m ³



Photo : les membres d'AGEFOR : de gauche à droite : Luc DÉTRUY à LAVOINE (03), Bernard BRUN à AUREC (43), Antoine de SOULTRAIT à NEUVILLE LES DECIZE (58), Noël BRIVOIS à ISSOIRE (63), Virginie MONATTE à LA CHAISE DIEU (43), Yves COGNERAS à CHAS (63), Pierre-Yves JAMES à MOULINS (03), Denys de SOULTRAIT à MOULINS (03), Karine ANNE à CORREZE (19), David PUYRAIMOND à REILHAC (15), Xavier de MARQUEISSAC à ROANNE (42).

